



CUSTOMS AS PARTNER IN ECONOMIC DEVELOPMENT

Impact of Global Customs Trends in Latin America

John Edwin Mein
September 18, 2012





Visão

- ❑ Aumentar a competitividade do Brasil e sua participação no comércio internacional através de um sistema aduaneiro que proteja os interesses nacionais enquanto melhora a eficiência da cadeia de suprimentos das empresas que participam do comércio internacional.

Missão

- ❑ Melhorar a competitividade global do Brasil através da implementação de um sistema aduaneiro que proteja a geração de receitas, preserve a saúde ambiental, preserve o patrimônio cultural, facilite e controle o comércio, garanta a segurança e garanta a coleta adequada de dados.

Objetivo

- ❑ Desenvolver, propor, conseguir aprovação e implementar um sistema aduaneiro moderno que proteja os interesses nacionais e facilite o comércio exterior



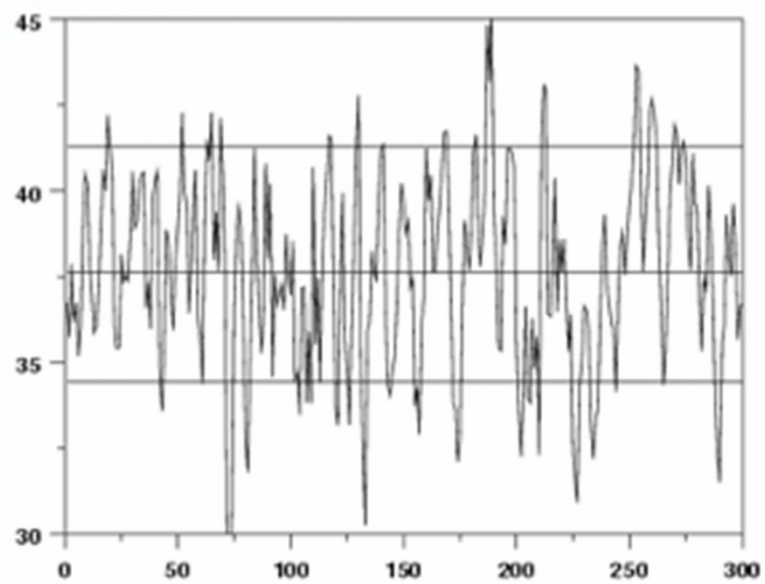


Figure 1.2 Process before variation reduced

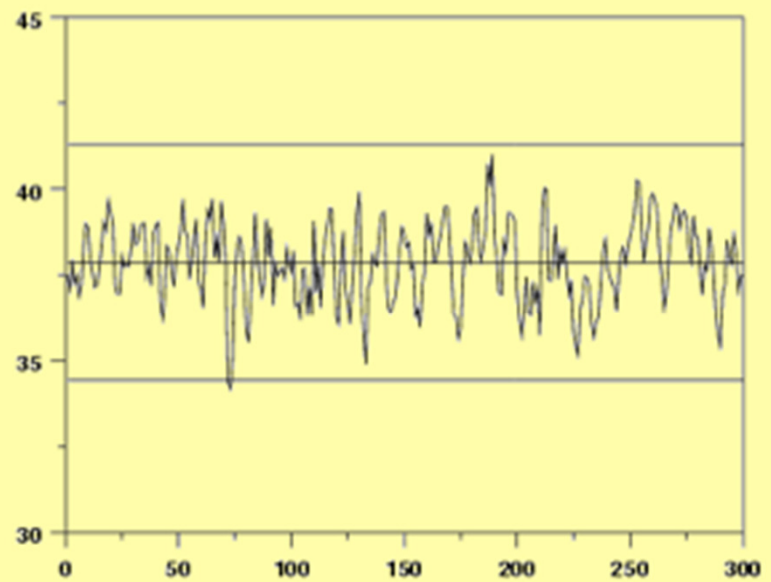


Figure 1.3 Process after variation reduced



METODOLOGIA

- **O trabalho do Procomex consiste em definir o tema, identificar e convidar os participantes (operadores do setor privado e representantes dos anuentes), moderar as reuniões, registrar o resultado dos trabalhos, desenvolver recomendações específicas, preparar a melhor forma de apresentação das propostas, organizar as reuniões entre as autoridades governamentais e os representantes do setor privado.**

O QUE FIZEMOS

ÁREAS

- **EXPORTAÇÃO MARÍTIMA**
- **EXPORTAÇÃO AÉREA**
- **EXPORTAÇÃO TERRESTRE**
- **ADMISSÃO TEMPORÁRIA**

ADMISSÃO TEMPORÁRIA

- **REUNIÕES**
 - **REALIZADAS 17 SENDO 7 JUNTO COM A RFB**
- **PARTICIPANTES**
 - **70 PROFISSIONAIS**
 - **25 DE EMPRESAS**
 - **15 DE ENTIDADES**
- **ELABORADO MAPA “AS IS”**
- **ELABORADO MAPA “TO BE” SETOR PRIVADO**
- **ELABORADO MAPA “TO BE” CONJUNTO**
- **ELABORADO RELATÓRIO DE IMPLEMENTAÇÃO**



EXPORTAÇÃO MARÍTIMA

REUNIÕES

TOTAL DE 23 REUNIÕES REALIZADAS SENDO 7 COM A PARTICIPAÇÃO DA RFB

SERÃO NECESSÁRIAS PELO MENOS MAIS 3 REUNIÕES

PARTICIPANTES

124 PROFISSIONAIS PARTICIPARAM

- 39 EMPRESAS
- 17 ENTIDADES

BORADO MAPA “AS IS”

BORADO MAPA “TO BE” SETOR PRIVADO

BORADO MAPA “TO BE” CONJUNTO



EXPORTAÇÃO AÉREA

UNIÕES

REALIZADAS 6 REUNIÕES

A ÚLTIMA REUNIÃO FOI JUNTO COM A EQUIPE DA RECEITA E DO MDIC

RTICIPANTES

68 PROFISSIONAIS PARTICIPARAM

- 25 EMPRESAS

- 10 ENTIDADES

BORADO MAPA “AS IS”

BORADO MAPA “TO BE” PROPOSTA DO SETOR PRIVADO

RÓXIMA ETAPA É A FINALIZAÇÃO DO MAPA “TO BE” CONJUNTO



EXPORTAÇÃO TERRESTRE

• **DUAS REUNIÕES REALIZADAS**

• **49 PROFISSIONAIS PARTICIPARAM**

- **ENTIDADES 9**

- **EMPRESAS 30**

GANHOS

- AJUDA DA EMBRAER COM A METODOLOGIA KAISEN
- CONFIANÇA DA LIDERANÇA DA RECEITA FEDERAL
- DESIGNAÇÃO DE CHEFE DA MANUALIZAÇÃO PARA LIDERAR EQUIPE DA RECEITA - DR. MARCOS MUCCI
- DESIGNAÇÃO DE PROFISSIONAIS DA EQUIPE DE MANUALIZAÇÃO ESPECIALIZADO NO MODAL PARA COMPOR EQUIPE
- RELATÓRIO DETALHANDO MUDANÇAS EM
 - SISTEMAS
 - PROCEDIMENTO



OPORTUNIDADE

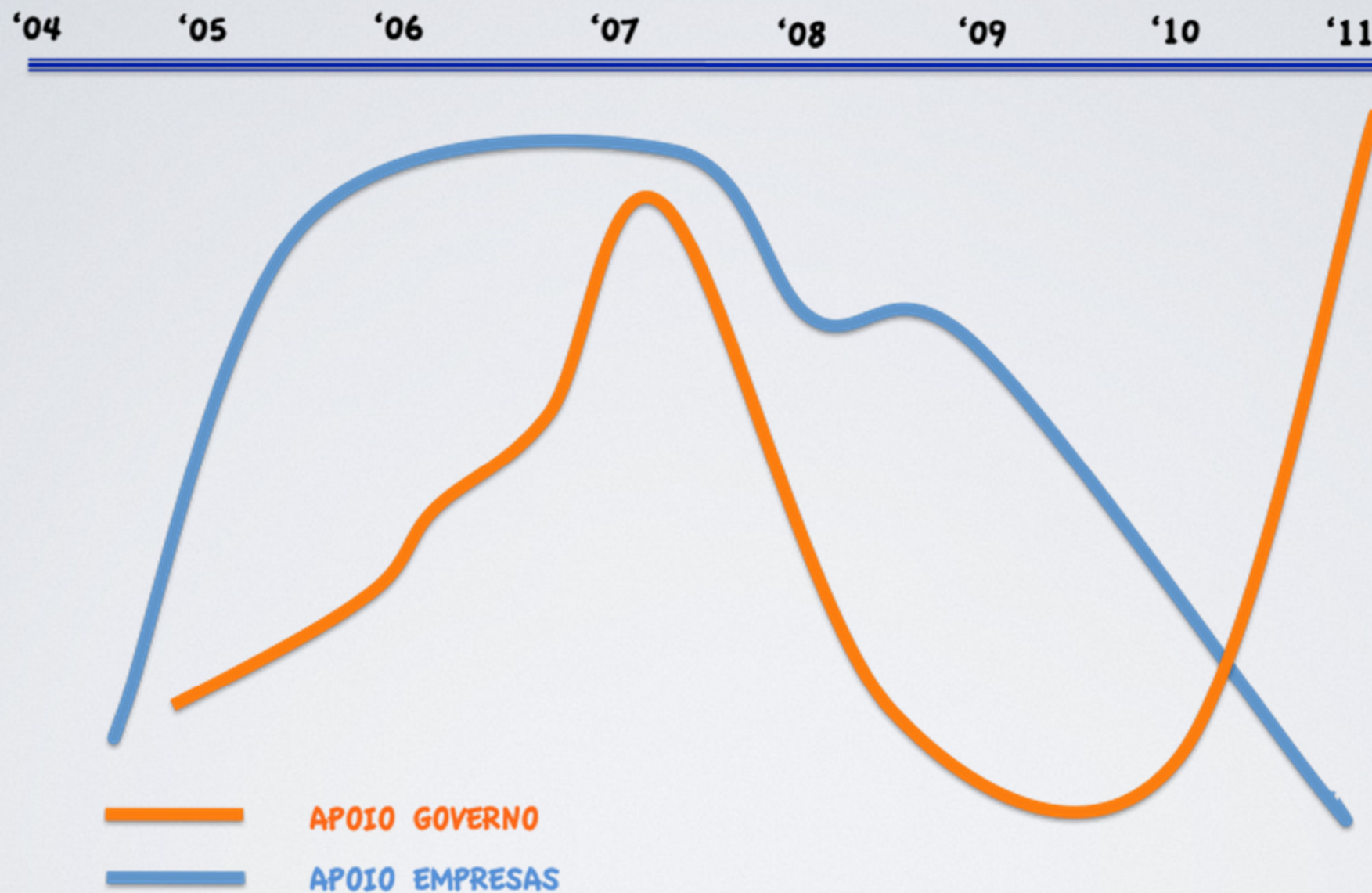


- JANELA ÚNICA. A RECEITA SE DISPOEM A DESENHAR SOLUÇÕES EM CONJUNTO COM O SETOR PRIVADO
- DEVEMOS TERMINAR OS PROCESSO DE EXPORTAÇÃO E
- IMEDIATAMENTE AVANÇAR SOBRE OS PROCESSOS DE IMPORTAÇÃO
 - NÃO EXISTE EXPORTAÇÃO COMPETITIVA COM PROCESSOS DE IMPORTAÇÃO INEFICIENTES
 - QUANTO MAIOR O COEFICIENTE DE TECNOLOGIA EMBARCADA NO PRODUTO EXPORTADO, MAIOR O PERCENTUAL DE COMPONENTES IMPORTADOS.
 - OS MAIORES GANHOS PARA O PAÍS ESTÃO NA MELHORA DA IMPORTAÇÃO
 - TEMPO
 - CONFIABILIDADE
 - IMAGEM

SUSTENTABILIDADE



DESAFIOS



***Os maiores ganhos estão nos investimentos
em Facilitação do Comércio”***

Otaviano Canuto, Diretor do Banco Mundial

MUITO OBRIGADO!!!

john@procomex.org.br